



Vacature Sales & Event Manager

Ben jij een natuurlijke verkoper in hart en nieren en een netwerker pur sang met passie voor theater? Wil jij een steentje bijdragen om Theater de Kampanje verder op de kaart te zetten voor de zakelijke markt in Noord-Holland? En kun jij een beurs, congres of event van A tot Z in de puntjes regelen? Dan zijn wij op zoek naar jou!

Wij zoeken een Sales & Event Manager (32-36 uur)

Theater de Kampanje prikkelt de zintuigen!

De Kampanje is een uniek en uitstekend geoutilleerd theater, congres en evenementenlocatie (tot 2000 bezoekers) met een eigen horeca & catering concept. Gelegen op een unieke plek in een prachtige monumentale omgeving op Willemsoord, dat vroeger dienst deed als scheeps- en onderhoudswerf van de Koninklijke Marine. Glas, baksteen, hout en staal zijn de oorspronkelijke elementen die je tegenkomt in de Kampanje. Stoer en robuust, zoals het vroeger op de werf was. Bij de Kampanje is iedereen welkom, van de culturele, zakelijke als educatieve bezoekers.

De functie

Je bent verantwoordelijk voor de commerciële en culturele verhuur van zaalruimten, faciliteiten, de levering van aanvullende diensten en de organisatie van deze verhuringen en evenementen. Je fungeert als de spin in het web en bent verantwoordelijk voor het hele traject. Van aanvraag tot offerte, van uitvoering tot realisatie en tot slot de evaluatie. Hierbij werk je nauw samen met alle afdelingen (met name met Horeca en Techniek). Je onderhoudt en verstevigt bestaande contacten en werft nieuwe huurders en gebruikers. In no time bouw je je eigen netwerk op en weet daarin de juiste verbindingen te leggen. Het waarborgen van de kwaliteit en de continuïteit staan hoog bij je in het vaandel. Op het beheren en bewaken van de budgetten en het doen van verbetervoorstellen in de breedste zin van het woord, leg je ook de focus. Er wordt van je verwacht dat je onregelmatig werkt.

Wij vragen

- Je bent een commercieel talent met ervaring in sales en vindt het leuk om (nieuwe) business te genereren
- Je bent een professionele, representatieve gespreks- en zakenpartner
- Je bent een informele verkoper met een hoge gunfactor
- Je bent een vaardig onderhandelaar; je weet het maximale te bereiken met behoud van een goede verstandhouding
- Je vertaalt je advies nauwkeurig in een offerte op maat en verzorgt het traject van A tot Z tot in de puntjes
- Je draait je hand niet om voor het organiseren van een groot evenement

- Je bent op de hoogte van de trends en ontwikkelingen op het gebied van sales en verhuur en vertaalt deze naar de Kampanje
- Affiniteit met theater en het hebben van een groot netwerk is een pré
- Je bent in het bezit van relevante opleidingen, bijvoorbeeld Leisure management, HBO richting Commerciële Economie, Hotelschool
- Voor deze functie is een HBO werk- en denkniveau een vereiste
- Je bent in het bezit van rijbewijs B

Je herkent jezelf in de volgende competenties

- Klantgerichtheid
- Commercieel onderlegt
- Verbinder
- Uitstekende communicatieve vaardigheden, in woord en geschrift
- Kwaliteitsbewust
- Resultaatgericht
- Sterk organiserend vermogen
- Creatief denker
- Neemt initiatieven
- Stressbestendig
- Flexibel

Theater de Kampanje biedt jou de kans om het beste uit jezelf te halen. Je hebt je eigen verantwoordelijkheid, krijgt ruimte voor persoonlijke ontwikkeling en voldoende ruimte om je werk vorm te geven.

Wij bieden

- Een afwisselende, uitdagende functie bij “het mooiste theater van de Noordkop”
- Een inspirerende en dynamische werkomgeving
- Een informele werksfeer
- Een marktconform salaris en secundaire arbeidsvoorwaarden conform de CAO Nederlandse Podia

Herken jij jezelf in dit profiel? En ben jij toe aan een nieuwe uitdaging? Stuur dan je CV en motivatie per mail uiterlijk 22 maart 2018 naar carolienbakkervoors@kampanje.nl, personeelsfunctionaris.

Wil je eerst meer weten over de functie? Bel dan gerust met Yvonne Koning, Marketing & Sales 0223-674653 [aanwezig maandag, dinsdag en donderdag]



www.kampanje.nl

www.restaurantstoom.nl

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.